

X – O capital de risco só se aplica a empresas de novas tecnologias?

Não. Todas as boas oportunidades de negócio podem ser financiadas por capital de risco. O que se passa é que os investidores procuram normalmente taxas de retorno superiores a 30% ao ano e as empresas de novas tecnologias têm mais hipóteses de alcançar essas taxas. Mas podemos encontrar taxas de retorno assim também em sectores como o turismo ou o comércio, o que os torna também sectores atractivos para os investidores de capital de risco.

A confirmar esta minha observação veja-se o caso da Agricultura, que não sendo um sector atractivo para investimentos de Capital de Risco é, hoje em dia, e devido à Internet, objecto de sucesso, existindo no Mundo milhares de portais agrícolas e agronómicos alguns deles financiados por capital de risco, que inclusivamente foram, recentemente, alvo de oferta Pública de Venda no mercado Americano.

No entanto há que assinalar que actualmente os sites da Internet portugueses exercem um verdadeiro fascínio sobre os investidores portugueses e europeus, a que não será de estranhar o facto de Portugal se encontrar num período de recuperação em relação a alguns dos seus vizinhos, pelo que o volume de Capital de Risco angariado para aplicação em projectos Business-to-Business ou Business-to-Consumer é desde há alguns meses bastante significativo.

A Gesventure (www.gesventure.pt) está em actividade em Portugal desde Junho de 1999 e surgiu devido a uma parceria com a Chausson Finance (www.chaussonfinance.com), líder francesa na angariação de capital de risco. Tem como função auxiliar os empreendedores a encontrar financiamento de capital de risco para os seus projectos. Com o decorrer da actividade verificou-se também a necessidade de constituir uma incubadora, pois muitos projectos ainda não estavam numa fase suficientemente avançada para ter hipóteses de conseguir financiamento.

Um jovem empreendedor tem todo o interesse em se apoiar em profissionais deste tipo, antes de partir à conquista dos investidores. Estes profissionais terão a sua remuneração paga pelo "success fee" da operação mas permitirão evitar obstáculos quer na elaboração do business plan quer na preparação do encontro quer na selecção dos investidores. Tendo esta observação em linha de conta, passamos de seguida a apresentar a nossa opinião sobre as seguintes questões: