

VI – Como saber se uma empresa precisa um Business Angel?

São muitas as dificuldades por que um empreendedor passa nas primeiras fases do seu negócio. Existem certas competências específicas que nem toda a gente tem. Um bom financeiro pode não ser um bom comercial e um bom técnico pode não ser um bom financeiro. Quando falta alguma destas competências na equipa de gestão é necessário ir adquiri-las, normalmente através da contratação de alguém qualificado. Mas isso custa dinheiro e quanto melhor, mais caro. Se a empresa não dispõe dos meios para contratar um bom técnico então uma boa solução é encontrar financiamento por parte de um Business Angel; até pode ser que essa pessoa possua as competências em falta na empresa. Normalmente os Business Angels trazem competências a nível comercial às empresas que financiam, devido à sua experiência como empreendedores.

Mas são as empresas jovens que mais têm necessidade de encontrar um parceiro deste tipo. Por não terem um modelo de negócio com provas dadas no mercado, não conseguem um financiamento bancário. Por outro lado, as empresas mais jovens não têm necessidade de muito dinheiro para “pôr as coisas a andar”, pelo que uma entrada de capital por parte de uma SCR é altamente improvável porque não é rentável para a SCR.

Se a empresa necessita de menos de 50 mil contos, então a forma ideal de financiamento é um Business Angel.