

LXII - Quais as fases de um processo de captação de capitais? Que montantes podem estar envolvidos? O empreendedor pode ter que entrar com parte da verba necessária para um projecto ou a totalidade do investimento é da responsabilidade das SCR's?

Em toda a industria de Capital de Risco o Plano de Negócios assume um papel fundamental, pois é um documento que permite, por um lado ao empreendedor, atingir o seu grande objectivo – angariar o capital necessário ao seu negócio - por outro lado, aos investidores possuírem uma ferramenta útil na análise de oportunidades de investimento.

O grau de profissionalismo usado na elaboração do plano de negócios fornece logo uma primeira visão da qualidade de gestão, por essa razão deve ser dada uma especial atenção ao grau de objectividade com que é definida a missão da empresa; ao pormenor com que é descrito o produto/serviço idealizado; à relevância e valor das informações de mercado apresentadas; ao domínio da tecnologia envolvida; ao grau de conhecimento dos clientes, fornecedores e concorrentes; à identificação dos vários responsáveis e das suas competências específicas; à coerência das projecções elaboradas e do plano de médio-longo prazo; e à lógica inerente ao dossier elaborado.

Assim, a consistência e o rigor do plano de desenvolvimento do negócio apresentado, bem como a clareza com que são apresentados os objectivos do projecto são importantes fontes de informação sobre as competências dos promotores, bem como sobre a viabilidade da ideia.

O capitalista de risco, por certo que, na posse de um Plano de Negócios, com as citadas características inicia desde logo o processo de “due diligence”, que consiste em recolher mais informação sobre a equipa de gestão, o mercado, o produto ou serviço pelo que não valerá a pena elaborar um Plano de Negócios que não corresponda à realidade.

Se todas estas etapas da elaboração do Plano forem tidas em linha de consideração, e se o negócio satisfizer todas as condições atrás descritas, por certo que o empreendedor vai conseguir angariar o capital necessário ao seu negócio, uma vez que conseguiu demonstrar e provar que o projecto cria valor para o capitalista de risco!

No que diz respeito aos montantes envolvidos nas Operações de Capital de Risco, convém lembrar que as empresas de Capital de Risco classificam cada investimento de acordo com o estágio de desenvolvimento do negócio em que as empresas se encontram, sendo habitual, nas de alta tecnologia, os seguintes:

- “Seed Capital” - Capital Semente – recursos necessários para comprovar a viabilidade do conceito de negócio na sua fase de concepção, i. e., comprovar a viabilidade através do

desenvolvimento de um protótipo, da validação de uma teoria ou da pesquisa de mercado, para testar a aceitação de um produto ou serviço. Nestes casos podemos estar a falar de 25000 a 200.000 euros.

-
- "Startup" - Capital Inicial – comprovada a viabilidade do conceito de negócio através de um protótipo, estudos económicos e de mercado, tornam-se necessários recursos para iniciar o negócio, propriamente dito. Os valores médios de investimento podem ir de 200.000 a cerca de 750.000 euros.
- "Expansion" - Capital de Desenvolvimento – implementado um produto ou serviço e a sua comercialização com êxito, torna-se necessário obter recursos adicionais para desenvolver e realizar todo o seu potencial de crescimento e lucro. Torna-se difícil mensurar os valores envolvidos nestas transacções mas sempre arriscamos mencionar valores na ordem dos 1 milhão a 3 milhões de euros.

No que diz respeito ao envolvimento financeiro do empreendedor podemos referir que este deve estar preparado para investir algum do seu próprio capital na sua empresa para demonstrar um compromisso financeiro pessoal no empreendimento. Afinal, porque deverá uma empresa de CR arriscar o seu dinheiro, e o dos seus investidores, se o empreendedor não está preparado para arriscar o seu próprio? O montante que deverá, mais a sua equipa de gestão, investir depende do que é tido como "material" para ele, o que é bastante subjectivo.